



ACCIÓN DE RATING

28 febrero, 2019

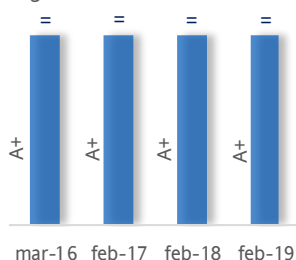
Comunicado de Clasificación

RATINGS

Rigel Seguros de Vida

Obligaciones compañías de seguros	A+
Tendencia	Estable
Estados Financieros	3Q-2018

= Estable ● En Observación
- Negativa + Positiva



METODOLOGÍAS

Metodología de clasificación compañías de seguros de vida

CONTACTOS

Francisco Loyola +56 2 2896 8205
Gerente de Clasificación
floyola@icrchile.cl

Pablo Galleguillos +56 2 2896 8209
Analista Senior
pgalleguillos@icrchile.cl

Diego Rubio +56 2 2896 8219
Analista
drubio@icrchile.cl

Rigel Seguros de Vida S.A.

Comunicado Reseña de Clasificación de Riesgo Anual

ICR ratifica el rating y tendencia de las obligaciones de seguro de Rigel Seguros de Vida.

La clasificación se basa principalmente en la amplia holgura en sus indicadores de solvencia, que eventualmente permitiría un crecimiento acelerado en la suscripción de seguros. Además, la clasificación es sustentada por el apoyo y propiedad que le brinda su matriz, ligada al grupo Del Río.

Contrarrestando sus fortalezas, se encuentra su baja participación de mercado y diversificación de negocios, y la volatilidad en resultados que ha mantenido el SIS en los últimos periodos de licitación, que han comprometido la estabilidad en resultados –pérdidas en los años 2015 y 2016– y, que eventualmente, podría mermar su holgada base patrimonial.

Fortalezas crediticias

- ✓ Participación relevante en seguros de desgravamen hipotecario
- ✓ Eficiencia en la gestión medida como gasto de administración sobre prima directa
- ✓ Liquidez de sus activos para hacer frente a sus obligaciones de seguro

Debilidades crediticias

- △ Absoluta dependencia a seguros asociados a licitaciones (SIS y desgravamen)
- △ Baja diversificación de productos
- △ Baja participación de mercado

Perspectivas futuras

ICR estima que la compañía debería tender hacia un mix de productos más equilibrado, dada la intensificación que han presentado sus seguros de desgravamen, prescindiendo del SIS. Del mismo modo, se destaca la holgura patrimonial, liquidez y flexibilidad financiera que mantiene actualmente, otorgando potencial para desarrollar nuevos productos y complementariedad entre sus negocios.

Por otro lado, si bien el último contrato SIS exhibe márgenes positivos por el momento, el riesgo de incrementos en la siniestralidad aún está latente, dado el comportamiento histórico de este producto, caracterizado por una baja capacidad de predecir su desempeño.